



Manager CSO Advisory (w/d/m)

München, Berlin, Frankfurt und Düsseldorf | Voll-/Teilzeit

WAS DU BEI UNS BEWEGST

Du übernimmst gerne Verantwortung in Projekten? Dann kennst du bestimmt auch die Herausforderungen, wenn es darum geht, innovative Vertriebskonzepte umzusetzen.

- _ Du steuerst gemischte Teams und bist Ansprechpartner:in für Mitarbeitende der Kund:innen und 4C.
- _ Du gestaltest zukunftsfähige und resiliente Vertriebsmodelle.
- _ Kundenzentrierter Vertrieb wird nicht nur eine Worthülse bleiben, sondern in Projekten durch dich zur Realität.
- _ Vertriebs-Exzellenz ist dabei die Basis für alles und befähigt dich und deine Kund:innen ihr Potenzial zu heben.



4C weiterentwickeln



Work & Life Balance



Akquise: Kann, kein Muss

WAS UNS BEEINDRUCKT

- _ Deine umfangreiche Erfahrung in der Beratung - Management von Vertriebsstrukturen und -prozessen, mit (Teil-) Projektleitung.
- _ Deine Erfahrungen im Bankenumfeld auf Businessseite z.B. Retailbanking, Firmkundengeschäft, etc.
- _ Dein Interesse an der Entwicklung von strategischen Konzepten sowie dem Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen.
- _ Deine soliden Deutsch- und Englischkenntnisse auf B2 Niveau.
- _ Deine individuelle Geschichte, die die Vielfalt in unserem Team ergänzt.

Deine Karriere-Expedition mit uns

Neugierig? Klasse, dann klick ganz einfach auf 'Jetzt bewerben' und bewirb dich über unser Formular. Wir freuen uns auf dich!

Deine Ansprechpartnerin

Claudia Irsfeld

Dein Einstiegspaket

ab 95.000 EUR p.a. zzgl. variable Bestandteile, nicht gedeckelt

LIEBER EIN ECHTER TYP

Jetzt
bewerben