

## Manager CSO Advisory (w/d/m)

München, Berlin, Frankfurt und Düsseldorf | Voll-/Teilzeit

### Was du bei uns bewegst

Du übernimmst gerne Verantwortung in Projekten? Dann kennst du bestimmt auch die Herausforderungen, wenn es darum geht, innovative Vertriebskonzepte umzusetzen.

- \_ Du steuerst gemischte Teams und bist Ansprechpartner:in für Mitarbeitende der Kund:innen und 4C.
- \_ Du gestaltest zukunftsfähige und resiliente Vertriebsmodelle.
- \_ Kundenzentrierter Vertrieb wird nicht nur eine Worthülse bleiben, sondern in Projekten durch dich zur Realität.
- \_ Vertriebs-Exzellenz ist dabei die Basis für alles und befähigt dich und deine Kund:innen ihr Potenzial zu heben.



4C weiterentwickeln



Work & Life Balance



Akquise: Kann, kein Muss

### Was uns beeindruckt

- \_ Deine umfangreiche Erfahrung in der Beratung - Management von Vertriebsstrukturen und -prozessen, mit (Teil-) Projektleitung.
- \_ Deine Erfahrungen im Bankenumfeld auf Businessseite z.B. Retailbanking, Firmkundengeschäft, etc.
- \_ Dein Interesse an der Entwicklung von strategischen Konzepten sowie dem Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen.
- \_ Deine soliden Deutsch- und Englischkenntnisse auf B2 Niveau.
- \_ Deine individuelle Geschichte, die die Vielfalt in unserem Team ergänzt.

### Deine Karriere-Expedition mit uns

Neugierig? Klasse, dann klick ganz einfach auf 'Jetzt bewerben' und bewirb dich über unser Formular. Wir freuen uns auf dich!

### Deine Ansprechpartnerin

Claudia Irsfeld

### Dein Einstiegspaket

ab 95.000 EUR p.a. zzgl. variable Bestandteile, nicht gedeckelt

**Jetzt** ALS ECHTER TYP  
BEI DER 4C GROUP!  
**bewerben**

LIEBER EIN  
ECHTER TYP