

Werkstudierende Sales Management (w/d/m)

München, Berlin, Frankfurt und Düsseldorf | 12-20 h | vor Ort und remote

Was du bei uns bewegst

Du hast Lust bei der Optimierung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zu unterstützen, um neue Kund:innen zu gewinnen und unsere Marktpräsenz zu stärken?

- _ Du analysierst Kundendaten und bereitest diese zur Optimierung unserer Vertriebsstrategie auf.
- _ Du unterstützt bei der Akquise, Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen sowie bei der Pflege und Aktualisierung von Vertriebsunterlagen.
- _ Du nutzt Social Media Kanäle wie LinkedIn, um potentielle Kund:innen zu identifizieren.
- _ Du führst telefonische Erstansprachen von potenziellen Neukund:innen durch, um Termine zu vereinbaren.



Frühzeitige Verantwortung



Individualität zählt



Lernen von Erfahrenen

Was uns beeindruckt

- _ Erste Erfahrungen im Vertrieb, in der Kundenakquise oder in der Nutzung von CRM-Tools sind von Vorteil.
- _ Deine Kommunikationsstärke und intrinsische Motivation sowie deine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise.
- _ Deine soliden Deutsch- und Englischkenntnisse auf B2 Niveau.
- _ Deine individuelle Geschichte, die die Vielfalt in unserem Team ergänzt.

Deine Karriere-Expedition mit uns

Neugierig? Klasse, dann klick ganz einfach auf 'Jetzt bewerben' und bewirb dich über unser Formular. Wir freuen uns auf dich!

Deine Ansprechpartnerin

Christina Staudinger

Dein Einstiegspaket

Für 20 Std./Woche 1.500 EUR pro Monat

Jetzt ALS ECHTER TYP
BEI DER 4C GROUP!
bewerben

LIEBER EIN ECHTER TYP