

## Werkstudierende Sales Management (w/d/m)

München, Berlin, Frankfurt und Düsseldorf | 12-20 h | vor Ort und remote

### Was du bei uns bewegst

Du hast Lust bei der Optimierung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zu unterstützen, um neue Kund:innen zu gewinnen und unsere Marktpräsenz zu stärken?

- \_ Du analysierst Kundendaten und bereitest diese zur Optimierung unserer Vertriebsstrategie auf.
- \_ Du unterstützt bei der Akquise, Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen sowie bei der Pflege und Aktualisierung von Vertriebsunterlagen.
- \_ Du nutzt Social Media Kanäle wie LinkedIn, um potentielle Kund:innen zu identifizieren.
- \_ Du führst telefonische Erstansprachen von potenziellen Neukund:innen durch, um Termine zu vereinbaren.



Frühzeitige Verantwortung



Individualität zählt



Lernen von Erfahrenen

### Was uns beeindruckt

- \_ Erste Erfahrungen im Vertrieb, in der Kundenakquise oder in der Nutzung von CRM-Tools sind von Vorteil.
- \_ Deine Kommunikationsstärke und intrinsische Motivation sowie deine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise.
- \_ Deine soliden Deutsch- und Englischkenntnisse auf B2 Niveau.
- \_ Deine individuelle Geschichte, die die Vielfalt in unserem Team ergänzt.

### Deine Karriere-Expedition mit uns

Neugierig? Klasse, dann klick ganz einfach auf 'Jetzt bewerben' und bewirb dich über unser Formular. Wir freuen uns auf dich!

### Deine Ansprechpartnerin

Christina Staudinger

### Dein Einstiegspaket

Für 20 Std./Woche 1.500 EUR pro Monat

**Jetzt** ALS ECHTER TYP  
BEI DER 4C GROUP!  
**bewerben**

# LIEBER EIN ECHTER TYP